

Vacature: Sales Supervisor
Locatie: Wanica, Suriname
Bedrijf: Carifruits, producent van Coropina, Yep! en Alo

Carifruits NV is een toonaangevende organisatie actief in productie en distributie van drank. Wij streven naar sterke klantrelaties, uitstekende service en een team dat met plezier samenwerkt aan resultaat. Om onze commerciële groei verder te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een Sales Supervisor die ons sales team inspireert en aanstuurt.

Over de functie

Als Sales Supervisor ben je verantwoordelijk voor het dagelijkse aansturen, coachen en motiveren van het salesteam. Je bewaakt de verkoopdoelstellingen, analyseert resultaten en zorgt voor een optimale klantbeleving.

De belangrijkste taken/verantwoordelijkheden

- Aansturen en begeleiden van het salesteam
- Opstellen en opvolgen van verkoopdoelstellingen en KPI's
- Coördineren van dagelijkse werkzaamheden binnen het salesteam
- Signaleren van commerciële kansen en trends in de markt
- Rapporteren van verkoopresultaten aan de Sales Manager / Directie
- Begeleiden van nieuwe medewerkers en verzorgen van trainingen
- Zorgen voor een professionele en klantgerichte uitstraling van het team

Functievereisten/profiel

- Je hebt een afgeronde opleiding op minimaal MBO+/HBO-niveau, bij voorkeur commercieel gericht
- Je hebt minimaal 2 jaar ervaring in een leidinggevende of coördinerende sales functie
- Je bent resultaatgericht, communicatief sterk en weet mensen te motiveren
- Je beschikt over goede organisatorische vaardigheden
- Ervaring met Account View en Microsoft Office is een pluspunt

Wat wij bieden:

- Een uitdagende functie met ruimte voor eigen initiatief
- Een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Mogelijkheden voor opleiding en persoonlijke ontwikkeling
- Een prettige werksfeer in een enthousiast en gedreven team

Solliciteren

Ben jij de energieke en gedreven Sales Supervisor die wij zoeken? Stuur dan je cv en motivatie naar info@carifruits.com onder vermelding van de functienaam.