

Vacature

Carifruits, producent van Coropina sappen, heeft zich al 25 jaar lang bewezen als de trendsetter in Suriname op het gebied van kwaliteitsfruitdranken en zuivelvrije drank. Carifruits richt zich momenteel op de lokale markt, maar heeft ambitieuze plannen om nieuwe markten in het buitenland te betreden. Om deze groei te realiseren, zijn wij op zoek naar een **Sales Supervisor**.

Als Sales Supervisor ben jij medeverantwoordelijk voor het ontwikkelen van verkoopbeleid en zorg je voor de implementatie van dit beleid alsook voor een efficiënte en effectieve coördinatie van verkoopactiviteiten. Het streven is continu erop gericht een rendabele positionering van onze producten op de markt te bewerkstelligen en daardoor omzet te genereren conform het gestelde salesbudget. Je bent tevens belast met de aansturing van het salesteam.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Draagt zorg voor de coördinatie van de dagelijkse sales activiteiten,
- Geeft leiding aan-, motiveert-, coacht- en ontwikkelt het salesteam t.a.v. de gewenste werkhouding.
- Acquisitie van nieuwe klanten lokaal en internationaal,
- Onderhoudt persoonlijk het contact onderhouden met Key-accounts,
- Verzamelt informatie m.b.t. verkoopcijfers, trends, ideeën, (potentiele) klanten en evalueert het huidig klantenbestand.
- Implementeren van sales & marketingstrategieën,
- Analyseren van marktgegevens, trends en ontwikkelingen en werkt hiermee concrete acties voor onze merken uit.
- Doet duidelijke (m.b.v. data) voorstellen t.a.v. orders, verkopen en marketing activiteiten.
- Verricht regelmatig routebezoek waarbij proactief actie wordt ondernomen n.a.v. marktontwikkelingen en i.v.m. monitoren van klanttevredenheid.
- Controleert en bewaakt de toegewezen sales targets
- Doet voorstellen voor verbetering van sales werkprocedures.
- Rapporteert op reguliere basis en adhoc over verkoopcijfers en directe informatie rondom de verkopen.

Functie-eisen:

- Je beschikt over HBO werk- en denkniveau met relevante werkervaring.
- Comfortabel in een dynamische en hectische omgeving.
- Communicatief sterk, ondernemend, leiderschapsvaardig, resultaatgericht, proactieve houding en stressbestendig.

Een aantrekkelijk salaris, goede secundaire arbeidsvoorwaarden, een dynamische werkomgeving met gevarieerde activiteiten en ruimte om jezelf te ontwikkelen behoren tot het aanbod van deze functie.

Interesse?

Bent u op zoek naar een andere uitdaging en voldoet u aan bovengenoemde vaardigheden en functievereisten, dan verwachten wij uw Curriculum Vitae met motivatie brief t.a.v. Human Resource Afdeling, Carifruits NV. Uw sollicitatie graag sturen per e-mail (info@carifruits.com) of te bezorgen op de HR afdeling van Carifruits NV, Leiding 9a br. 34.